

すなだ塾

開塾記念！ 第1回福岡セミナー

『見込客・マーケットを繰り返し開拓できる技術』を全国の保険営業マンに広げたい！』という想いで開塾した「すなだ塾」の初のセミナー開催となります。記念すべき第1回は砂田の目標設定のメンターであり、開塾を後押しして頂いた川原氏をゲストスピーカーにお呼びしました！

今回特にお伝えしたいのは、「既存のお客様」をあなたのファンにするための関係作り。顧客との関係性を近づけることで、あなたの見込客の層が劇的に拡大します！何をポイントにお客様との関係作りを始めるか。その実例と成功体験をシェアします！

2018年5月16日(水)10:30～15:00 (受付10:10開始)

第1部 : 10:30～12:00 講師：モチベーションドクター 川原 弘光氏

「目標を決めたら計画は立てるな!! 計画を立てるから目標を達成しにくくなる」

「モチベーションは上げるものではなく上がるもの」

目標を立てても行動できない・続かない方。また、「やり方」ばかり勉強するが実践できないという方。組織を活性化したい・強い組織を作りたい方。解決策をズバリお教えします！

ランチ会 : 12:00～13:00 会社の枠を越えた仲間を作りましょう! ※参加必須

第2部 : 13:00～15:00 講師：砂田 全士 すなだ塾 塾長

「業績が劇的に上がるようになった気付きときっかけ～3名の成功体験シェア～」

何を明確にすれば結果が出るかご存知ですか？会社・年齢・マーケットが違って結果を出せる考え方があります。その基本的な考え方と、実際に1年で結果を出した3名から成功体験を直接聞けます！

開催場所 : HOTEL IL PALAZZO

(福岡市中央区春吉3-13-1)

勉強会参加費 : 4,000円(ランチ込・当日受付時支払)

※当日キャンセルはホテル側への支払いが発生してしまいます。

キャンセル・変更は**5/11(金)17時まで**に必ずご連絡をお願いします！

申込定員 : 50名先着順

主催 : すなだ塾運営事務局 (問合せ窓口 平日10～17時 : 事務局携帯 090-8390-1217)



参加申込書

※講師紹介は裏面参照

会社名 【 _____ 】

参加者名 【 _____ ・ _____ ・ _____ 】

連絡先 【 _____ 】

E-mail 【 _____ 】

参加ご希望の方は**5/11(金)まで**にFAX下さい

すなだ塾直通FAX **096-300-3380**